



## **Supere el no: Cómo negociar con personas que adoptan posiciones inflexibles**

*William Ury , Adriana de Hassan Hassan Adriana de (Translator)*

[Download now](#)

[Read Online](#) ➔

# Supere el no: Cómo negociar con personas que adoptan posiciones inflexibles

*William Ury , Adriana de Hassan Hassan Adriana de (Translator)*

**Supere el no: Cómo negociar con personas que adoptan posiciones inflexibles** William Ury , Adriana de Hassan Hassan Adriana de (Translator)

William Ury nos enseña a superar el NO. El método de este gurú de la negociación no se basa en vencer a tus oponentes por la vía de la argumentación y de la fuerza, sino en ganártelos, invitándolos a reflexionar para que rectifiquen su postura y se acerquen a tus planteamientos. De este modo conseguirás salirte con la tuya, llevarte el gato al agua y que, además, tu adversario crea que, en realidad, quien ha salido más beneficiado es él. En Supere el no encontrarás también técnicas de éxito probado para minimizar las rivalidades cuando la negociación se torna discusión, y hallarás soluciones creativas para satisfacer las necesidades de ambas partes. Tras la lectura de Supere el no, tus negociaciones nunca volverán a enquistarse y, sobre todo, nunca te irás con menos de lo que pretendías conseguir.

## Supere el no: Cómo negociar con personas que adoptan posiciones inflexibles Details

Date : Published January 10th 2012 by Gestión 2000

ISBN :

Author : William Ury , Adriana de Hassan Hassan Adriana de (Translator)

Format : Kindle Edition 196 pages

Genre : Business

 [Download Supere el no: Cómo negociar con personas que adoptan p ...pdf](#)

 [Read Online Supere el no: Cómo negociar con personas que adoptan ...pdf](#)

**Download and Read Free Online Supere el no: Cómo negociar con personas que adoptan posiciones inflexibles** William Ury , Adriana de Hassan Hassan Adriana de (Translator)

---

## **From Reader Review Supere el no: Cómo negociar con personas que adoptan posiciones inflexibles for online ebook**

**Gema Gómez says**

Lectura obligada en el trabajo, recuerdo que me gusto.

---

**Juli says**

¿Acaso no elimino a mis enemigos cuando los convierto en amigos míos?

USE EL PODER A EDUCAR

Simplemente un libro MUY educador

---